

DOCTEUR IT

RÉPARATIONS High-Tech



LA VISION DU FONDATEUR



*Nous sommes actuellement leader national, nous voulons devenir un acteur incontournable de la réparation high-tech !
+ de produits dans la gamme de réparations, partenariats avec les marques, activités connexes, les possibilités sont presque infinies puisque nous ne connaissons pas les outils high-tech du quotidien de demain !*

Le concept sera cocréé avec nos associés et nos futurs associés pour pouvoir répondre à l'ensemble des besoins de nos clients.



LE RÉSEAU NATIONAL DE LA RÉPARATION HIGH-TECH

+ 250

**Experts au service
de nos clients**

Alliance de la puissance d'un
réseau national
& service de proximité

+ 1M

**Réparations
High-Tech**

Témoignage de la confiance de
nos clients qui nous confient
l'ensemble de leurs réparations

+ 10K

**Prestations
référéncées**

Garantie de la gamme de
réparations la plus large du
marché

LES 8 RAISONS DE NOUS REJOINDRE



**Accompagnement
à la création**



**Formations initiale
& continue**



**Optimisation
des achats**



**Marché
porteur**



**Marketing
Communication**



**Logiciels
sur-mesure**



**Centre technique
en support**



**Rentabilité
importante**

DOCTEUR IT

RÉPARATIONS High-Tech



LES 4 ATOUTS QUI FONT LA DIFFÉRENCE



Réparations high-tech

La gamme de réparations **toutes marques** la plus large du métier



Réseau national

Confiance et sécurité



Devis gratuit & ferme

Engagement de transparence



Éco-responsabilité

Les consommateurs privilégient les actions du quotidien pour progresser pas à pas vers une nouvelle démarche de consommation et limiter leur impact sur l'environnement. La réparation du matériel high-tech s'intègre totalement dans cette tendance.

LES CONDITIONS D'ENTRÉE



A partir de
10 200 €
d'apport personnel

Droit d'entrée : **0 €**

Redevance de fonctionnement :
300 € + 4% du CA

LES 2 IDÉES REÇUES



Idée reçue n°1 :

Il faut être technicien de formation pour devenir associé Docteur IT.

FAUX !

Notre formation technique vous permet d'apprendre les réparations les plus courantes et de devenir autonome.



Idée reçue n°2 :

Il faut déjà avoir managé / piloté un point de vente.

FAUX !

Vous en avez le tempérament ? Nous vous donnerons les clés pour pouvoir accompagner vos équipes et développer votre activité sereinement.

ÊTES-VOUS PRÊT À REJOINDRE L'AVENTURE DOCTEUR IT ?
PLUS D'INFOS SUR : [REJOIGNEZ.DOCTEUR-IT.COM](https://rejoignez.docteur-it.com)